

## Stage Sales & Marketing

Wil jij meer leren over de sales en marketing van een groeiende organisatie? En wil jij je inzetten voor alles wat daarbij komt kijken? Lees dan snel verder!

### Wie zijn wij?

Trafieq houdt zich al jaren bezig met het in beweging brengen van mensen om meer verantwoordelijkheid te nemen voor veiligheid, vitaliteit en verbinding. Wij brengen mensen in beweging en ondersteunen daarbij. Zo kunnen zij het beste in zichzelf naar boven halen: groeien en bloeien! Dat doen wij via cursussen, advies, begeleiding en projecten. Zowel in het verkeer, in organisaties, als in de samenleving. Dat vraagt om kwaliteit: wetenschappelijk onderbouwd, op maat gemaakt en met aansluiting op de doelgroep. Wil jij bijdragen aan onze groei en de kwaliteit van ons werk? Dan past deze rol als stagiair Sales & Marketing bij jou!

Je gaat aan de slag in een relatief klein bedrijf, bestaande uit 15 kantoormedewerkers en zo'n 60 trainers. Het leuke hieraan is de persoonlijke sfeer en de directe samenwerking met je collega's. Of je nu een maand of een jaar bij ons werkt, en of je directeur bent of stagiair, we staan altijd open voor nieuwe ideeën en leren graag van elkaar. Jouw input is welkom!

### Een stagedag bij Trafieq

Je start jouw dag met een kop koffie of thee en maakt een praatje met een collega op kantoor. Eenmaal aangekomen op jouw gekozen flexwerkplek (of thuiswerkplek) open je jouw laptop. Je hebt eerst een (online) meeting met collega's om de marketing vorm te geven voor de zakelijke markt in het komende kwartaal. Na deze meeting maak je een overzicht van de potentiële klanten die binnen zijn gekomen in de afgelopen periode. Na de lunch begin je met het één voor één bellen van deze potentiële klanten, om in gesprek te gaan over wat er bij hen speelt en wat je voor elkaar kunt betekenen. Je sluit de dag af met het klaarzetten van een presentatie voor morgen. Morgen heb je een meeting met de accountmanager en een klant over de evaluatie van de cursus die vorige week plaatsvond. Vandaag ga je wat eerder naar huis, want morgen rijdt je 's ochtends vroeg, samen met de accountmanager, naar de klant.

### Wie zoeken wij?

- Je bent minimaal 24 uur per week beschikbaar, voor minimaal 4 maanden;
- Je volgt een hbo-opleiding in de richting van marketing of sales;
- Jouw werk, zoals het contacteren van (potentiële) klanten, is het visitekaartje van Trafieq. Het is daarom belangrijk dat je weet hoe je voor de dag moet komen en representatief kunt zijn voor onze organisatie. Je bent een doorzetter en bent resultaatgericht;
- Tijdens jouw stage maak je (gebruik van) adressenbestanden en houd je de resultaten bij. Daarom is het van belang dat je gestructureerd en planmatig te werk gaat;
- Je bent vaardig en creatief met de Nederlandse taal.

### Wat bieden wij jou?

- Flexibele werktijden en veel vertrouwen;
- Een persoonlijke, directe samenwerking met ervaren collega's;
- Een fijn, nieuw kantoor in Zeist;
- Een stagevergoeding van €200 per maand;
- Vergoeding vanuit het vitaliteitsbudget voor bijvoorbeeld sportactiviteiten.

Bij Trafieq brengen we allerlei verschillende mensen in beweging via onze diensten. Daarom zien we deze waardevolle verscheidenheid ook graag terug in onze dienstverlening. Herken jij je in de functie-eisen? Ongeacht je gender, culturele achtergrond, lichamelijke gesteldheid, van wie je houdt of wat je gelooft: we zien je sollicitatie graag tegemoet!

**Enthousiast geworden?** Stuur een mail naar [robert@trafieq.nl](mailto:robert@trafieq.nl) om je voor te stellen aan ons, met een korte motivatie en jouw CV. Heb je vragen? Neem contact op met Robert via de QR-code!

